



Startup Weekend Luzern 23.-25. Mai

Hast Du Dich auch schon gefragt, was es braucht, um erfolgreich ein Unternehmen aufzubauen?

- Du hast eine innovative Geschäftsidee und suchst talentierte Teammitglieder?
- Du hast Talent und möchtest dieses zur Entwicklung von neuen Geschäftsideen einbringen?
- Du möchtest lernen, wie aus einer Geschäftsidee ein erfolgsversprechendes Geschäftsmodell gebaut wird?

Am Startup Weekend Luzern ist jede/r willkommen, seine innovative Geschäftsidee zu präsentieren und Feedback von anderen Teilnehmenden zu erhalten. Vertrauensvoller Umgang mit den Ideen der Kolleginnen und Kollegen ist Ehrensache. Um die beliebtesten Ideen werden Teams geformt, die in 48 Stunden Geschäftsmodelle entwickeln, Prototypen bauen bzw. programmieren, den Markt analysieren und erste Tests mit Kunden durchführen - all dies inspiriert von erfahrenen Startup-Experten und Referenten. Als Krönung präsentieren die Teams am Sonntagnachmittag ihre Ideen vor einer Jury, in welcher u.a. auch Business Angels vertreten sind, wo sie einerseits kompetentes Feedback und andererseits coole Preise gewinnen können. Dies hilft dir, klarer entscheiden zu können, ob und wie du deine unternehmerische Idee erfolgreich weitertreiben willst.

Ort: TECHNOPARK Luzern, D4 Platz 4, 6039 ROOT – Luzern

PROGRAMM

Friday

May 23

- 5:00pm* Türöffnung & Registrierung und Einlass
- 5:30pm* Begrüssung (Hansruedi Lingg, TECHNOPARK Luzern)
- 5:45pm* Warm-up Teilnehmende (Simon Kaiser, Startup Weekend Schweiz)
- 6:30pm* Keynote: Lean Startup – Neue Wege, um das „RICHTIGE“ zu bauen (Fred Schmidli, StartAngels, Investor in Startups)
- 7:00pm* Meet & Greet, Apéro mit Snacks
- 7:30pm* Vorstellung der innovativen Geschäftsideen
- 9:15pm* Gemeinsame Bewertung
- 9:30pm* Gruppenfindung & Kennenlernen der Gruppenmitglieder

Saturday

May 24

- 8:00am* Kaffee & Gipfeli
- 8:30am* Impulsvortrag: Business Model Canvas – eine Schweizer Erfindung, die selbst im Silicon Valley Standard geworden ist (Patrick Link, Hochschule Luzern)
- 9:00am* Elevator-Pitch der Coaches
- 9:15am* Arbeitssession & Coaching
- 12:30pm* Mittagessen
- 1:30pm* Impulsvortrag: Test des Geschäftsmodells mit Kunden: Fake it and test it before you make it! (Barbara Becker, TECHNOPARK Luzern)
- 2:00pm* Arbeitssession & Coaching
- 4:00pm* Kampf gegen den nachmittäglichen Durchhänger (Olivier Meyer, Personal Trainer)
- 4:15pm* Impulsvortrag: Sales Pitch (Jack Vincent, focus 360 GmbH, Sales Advisory)
- 4:45pm* Arbeitssession & Coaching
- 7:00pm* Abendessen
- 8:00pm* Körperliche Aktivierung (Olivier Meyer, Personal Trainer)
- 8:15pm* Arbeitssession & Coaching
- 10:00pm* Offizielles Ende des Tages
- 10:00pm* Weiterarbeiten - solange vor Ort möglich...

Sunday

May 25

- 8:00am** Kaffee & Gipfeli
- 8:30am** Impulsvortrag: Gewinne deinen ersten Kunden, damit Investoren dich attraktiv finden (Hansruedi Lingg, TECHNOPARK Luzern)
- 9:00am** Arbeitssession & Coaching
- 12:00pm** Mittagessen
- 1:00pm** Schlussarbeiten & Vorbereitung Pitch
- 3:20pm** Abgabe Präsentation auf USB-Stick & Test im Raum
- 3:30pm** PRÄSENTATION ERGEBNISSE vor Experten-Jury
- anschl.** Detailliertes Feedback bzgl. der Idee, Verbesserungsvorschläge und Input von Experten
- 5:00pm** Jury berät sich
- 5:15pm** Impulsvortrag: Experiences – Erfahrungen eines erfolgreichen Unternehmers (Christian Hirsig, Gründer Atizo)
- 5:45pm** Preisverleihung und Verabschiedung
- 6:15pm** Networking-Apéro